



THE **GLOBAL** PLAYER

Newsletter 1/2018



VENTUS COMPACT – nowa linia central VTS

- | Film promocyjny VENTUS COMPACT - relacja z planu
- | Największe targi branży HVACR - VTS America w pełnej gotowości
- | VTS na najważniejszych targach branżowych na Bliskim Wschodzie
- | VTS Online Academy - dzielimy się wiedzą i doświadczeniem



Szanowni Państwo

Z wielką przyjemnością zapraszam Państwa do zapoznania się z kolejnym wydaniem naszego korporacyjnego newsletter’a, którego głównym tematem są tym razem całkowicie nowe, zaprojektowane od podstaw urządzenia typu **VENTUS COMPACT**. Centrale, które dzięki zastosowaniu wielu nowoczesnych technologii oraz zachowaniu bardzo konkurencyjnej ceny staną się niewątpliwie kolejnym przebojem rynkowym w naszej ofercie. Urządzenia **VENTUS COMPACT** to kolejny etap zmian w długofalowej polityce produktowej firmy ukierunkowanej na masową produkcję doskonałych jakościowo, wystandaryzowanych urządzeń, które **przy zachowaniu najwyższych standardów wykonania będziemy oferować na całym świecie w bardzo konkurencyjnych cenach i najkrótszych terminach dostawy.**

Pierwszy kwartał był dla nas bardzo pracowity również ze względu na cykl dużych wydarzeń targowych, w których braliśmy udział. Byliśmy w Jeddah, Chicago, Moskwie, Londynie, Pradze oraz Mediolanie. Relacje z tych wydarzeń zaprezentujemy w tym oraz następnym wydaniu Global Playera.

VTS dostarcza klientom nie tylko doskonałej jakości produkty, ale także wiedzę niezbędną do ich doboru, instalacji i obsługi. Na początku roku zrobiliśmy pierwszy krok w kierunku stworzenia bazy wiedzy pod nazwą **VTS Online Academy**. Kampania promocyjna otwierająca rok ma dopingować naszych partnerów do samorozwoju, tak by świadomie wybierali dla swoich klientów najlepsze urządzenia.

Hanna Siek-Zagórska, VTS Group President

|

SPIS TREŚCI

▶	NOWOŚCI	4
	VTS - odlatujemy konkurencji	4
	VENTUS COMPACT – nowa linia central VTS	6
	Film promocyjny VENTUS COMPACT – relacja z planu	14
▶	WYDARZENIA	16
	Największe targi branży HVACR – VTS America w pełnej gotowości	16
	VTS na najważniejszych targach branżowych na Bliskim Wschodzie	18
	VTS Online Academy – dzielimy się wiedzą i doświadczeniem	19
▶	KAMPANIA	20
	Wystartowała kampania otwierająca rok	20
▶	WYWIAD	19
	Managing Director , który każdą rzecz, jakiej się podejmuje, zamienia w sukces	21
▶	SPRZEDAŻ	20
	Finał wyścigu VTS Green Energy Race	22
▶	PO GODZINACH	23
	Smaki szczęścia	23
▶	NAJNOWSZE REFERENCJE	24

| VTS - odlatujemy konkurencji

Szanowni Państwo,
W 2018 kontynuujemy porządkowanie poszczególnych obszarów firmy, którego celem jest realizacja długoterminowej strategii VTS.

Przypomnę, że od początku roku wdrożyliśmy zbudowany od podstaw i oparty na najnowszych rozwiązaniach informatycznych **program doboru ClimaCAD Online 4.0 (CCOL4.0)**, który nie tylko znacznie upraszcza i przyspiesza proces przygotowania ofert, ale również pozwala na szybkie i bezpieczne wdrażanie nowych rozwiązań produktowych.

W pierwszym kwartale 2018 skupiliśmy się również na **oczyszczeniu oferty produktowej VTS, eliminując rozwiązania niszowe, nieopłacalne bądź kolidujące z długofalową strategią rozwoju firmy.**

Mając na uwadze Państwa opinie, wspólnie z Dyrektorami Regionalnymi na całym Świecie, określiliśmy główne modyfikacje produktowe dla poszczególnych krajów, które zostaną wdrożone jako rozwiązania systemowe. Pozwoli nam to zapanować nad nimi technicznie, finansowo i logistycznie. Prowadząc biznes na dużą skalę, nie możemy dokonywać niekontrolowanych modyfikacji produktowych, które negatywnie odbijają się na jakości końcowego produktu jak również finalnie na marży generowanej na poszczególnych zamówieniach.

Kolejną zmianą, którą wprowadzamy, jest **zmiana polityki cenowej. Kolosalna obniżka cen, dochodząca do -30%**, nie



jest akcją promocyjną ograniczoną czasowo, ale świadomą, długoterminową zmianą polityki firmy. **Chcemy promować i sprzedawać standardowe urządzenia mainstreamowe** – czyli takie urządzenia, które jesteśmy w stanie dostarczać w najlepszych terminach, zapewniając naszym klientom najwyższą, powtarzalną jakość. Zmiana cen ma na celu odbudowę pozycji niekwestionowanego lidera w sektorze małych i średnich urządzeń, które stanowią zdecydowaną większość na wszystkich rynkach, na których prowadzimy biznes. Oczekiwany wzrost wolumenu sprzedawanych urządzeń w wyniku kolosalnej obniżki cen niewątpliwie przełoży się na atrakcyjność systemu motywacyjnego dla struktur handlowych, gwarantując najwyższe w branży prowizje ze sprzedaży.



Doskonale rozumiejąc potrzebę ciągłego rozwoju nieustannie dbamy o to aby nasza oferta odpowiadała rosnącym oczekiwaniom klientów oraz obowiązującym regulacjom prawnym. **W 2018 roku wprowadziliśmy do sprzedaży zaprojektowane od podstaw, kompaktowe centrale podwieszane.** W kolejnym kroku do oferty dołączą urządzenia kompaktowe stojące. Wierzymy, że wszystkie nowe wdrożenia nad którymi pracujemy pozwolą nam osiągnąć długoterminową przewagę konkurencyjną.

Wszystkie nowości produktowe zostały zaprezentowane na największych na świecie imprezach targowych branży HVAC, w których braliśmy udział w tym roku. Z naszymi urządzeniami

byliśmy w USA na AHR EXPO w Chicago, w Arabii Saudyjskiej na HVACR Expo Saudi oraz Rosji na Climate World w Moskwie.

Nie zabrakło nas także na prestiżowych targach Mostra Convegno Expocomfort w Mediolanie oraz na Aquatherm Praha i Ecobuild w Londynie. Targi po raz kolejny utwierdziły nas w przekonaniu, że obrana strategia rozwoju firmy jest prawidłowa i w długiej perspektywie gwarantuje nam długi stabilny i zrównoważony rozwój.

Wszystkie powyższe działania są konsekwentną realizacją misji VTS: AHU # 1

ODLATUJEMY KONKURENCJI

OBNIŻAMY CENY
nawet do - 30%

ZAPYTAJ O CENĘ »

Bezkompromisowa
OBNIŻKA CEN
na centrale VENTUS VVS
do 15 tys. m³/h

Obniżka cen na centrale VENTUS VVS do 15 tys. m³/h obowiązuje od 01.04.2018r. do dnia 31.12.2018r. Szczegóły u przedstawicieli VTS.






Jarosław Filipowicz
Chief Sales & Marketing Officer

VENTUS COMPACT – nowa linia central VTS

VTS wprowadza nową linię kompaktowych central wentylacyjno-klimatyzacyjnych o nazwie VENTUS COMPACT.

Głównymi cechami wyróżniającymi produkty z nowej linii są m. in.:

- > zwarta konstrukcja o kompaktowych wymiarach,
- > wysoka sprawność odzysku energii,
- > energooszczędne i ciche silniki EC w klasie IE4+,
- > wysokochłonne filtry powietrza Mini-Pleat,
- > skonfigurowany i sprawdzony fabrycznie system zaawansowanej automatyki,
- > fabryczne okablowanie urządzenia.

Kompaktowe urządzenia zostały zaprojektowane zarówno w wersji kanałowych central podwieszanych, jak i kanałowych central stojących.

Odzysk energii

Wszystkie centrale VENTUS COMPACT spełniają założenie dyrektywy EcoDesign 2018. W centralach podwieszanych sprawność odzysku energii wynosi do 92%, natomiast w centralach stojących do 86%.



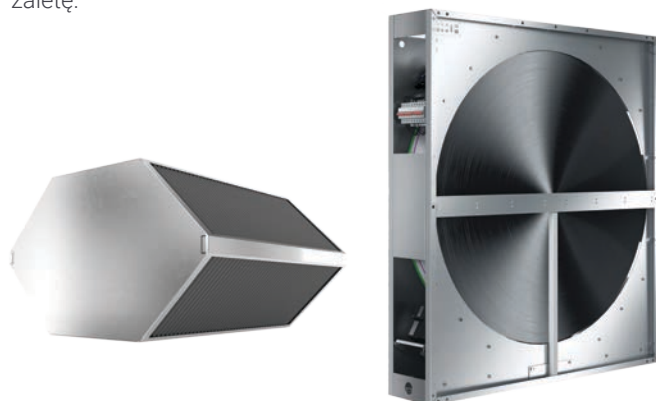
Accordance with
EcoDesign 2018

Centrale podwieszane wyposażone zostały w wysokosprawne przeciwprądowe rekuperatory heksagonalne z by-passsem, zapobiegającym zamarzaniu wymiennika. Rekuperator zapewnia odzysk ciepła i chłodu z usuwanego powietrza do powietrza nawiewanego bez mieszania tych strumieni oraz bez transferu wilgoci pomiędzy nimi. Zapewnia doskonałą separację strumienia nawiewanego od wywiewanego.

W centralach stojących zastosowano wysokosprawne wymienniki obrotowe (regeneratory obrotowe) z napędem opartym na silnikach EC. Regenerator zapewnia odzysk ciepła i chłodu wraz z transferem wilgoci.

Naturalny transfer wilgoci w regeneratorsze w sposób znaczący polepsza jakość powietrza nawiewanego zimą, zapobiegając nadmiernemu przesuszeniu powietrza w procesie jego podgrzewania. W systemach z nawilżaniem regeneratory obrotowe obniża koszt nawilżania. System automatyki, poprzez pomiary parametrów powietrza przepływającego przez wymiennik oraz płynną regulację prędkości obrotowej rotora, a także zarządzanie strumieniami powietrza, zapobiega zamrożeniu wymiennika obrotowego w zimie oraz optymalizuje efektywność odzysku energii. Napęd wymiennika obrotowego oparty jest na silnikach EC, których sprawność jest praktycznie stała, tj. niezależna od prędkości obrotowej silnika.

W większości zastosowań regeneratory obrotowe nie wymaga odprowadzenia kondensatu z centrali, co w niektórych instalacjach (szczególnie zewnętrznych) stanowi dodatkową zaletę.



Centrale podwieszane
- wymienniki heksagonalne

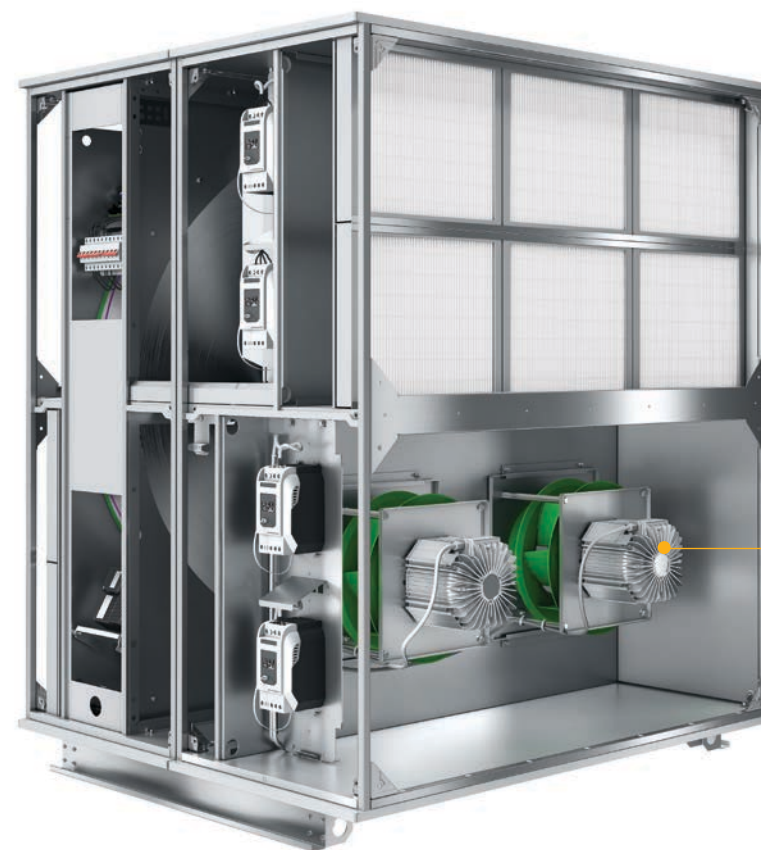
Centrale stojące
- wymienniki obrotowe

Silniki EC

Zespoły wentylatorowe zostały wyposażone w wysokosprawne silniki EC o klasie energooszczędności znacznie przewyższającej wymagania sprawności dla silników o klasie IE4.

Do najważniejszych zalet silników EC należą:

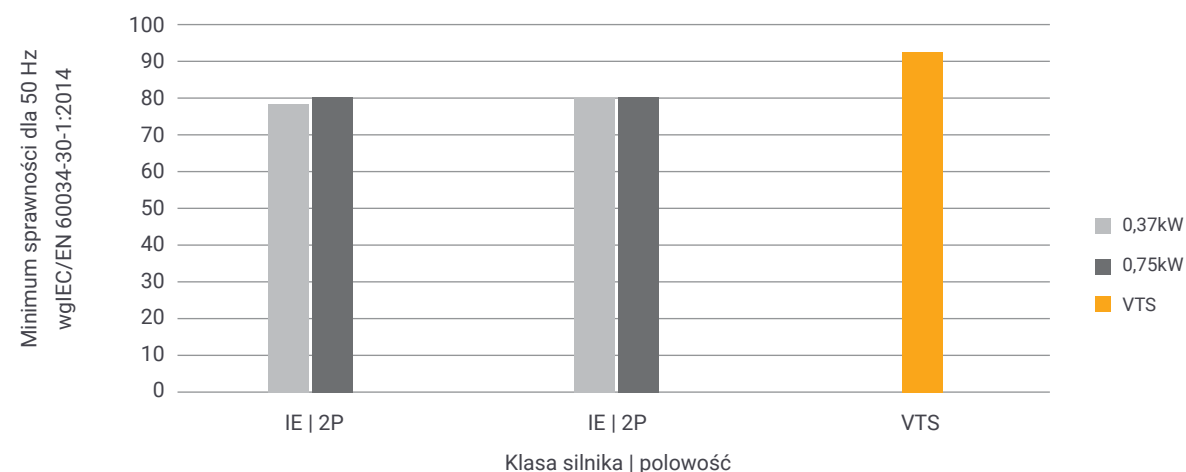
- > łatwe sterowanie,
- > wysoka efektywność przetwarzania mocy elektrycznej na mechaniczną,
- > wysoka sprawność (praktycznie niezmienna) w zakresie regulacji prędkości obrotowej,
- > niewielkie rozmiary obudowy,
- > cicha praca.



do **93%**
do sprawności silnika



Wysokosprawne wentylatory z silnikami EC (IE4+)



Filtry Mini-Pleat

Filtry Mini-Pleat są specjalną konstrukcją filtrów działkowych. Są one tak zaprojektowane, aby przy tej samej przestrzeni, którą zajmują tradycyjne filtry działkowe, zapewnić kilkukrotnie większą powierzchnię filtracji i wynikającą z tego kilkukrotnie większą chłonność. Filtry składają się z ultracienkich mikrowłókien pokrytych specjalnym, skondensowanym spoiwem. Kulki adhezyjne zapewniają równomierny przepływ powietrza i wytrzymałość filtra. Filtry Mini-Pleat są przetestowane i zaprojektowane do stosowania w systemach wentylacyjnych, które wymagają średniej i wysokiej skuteczności filtracji, szczególnie w obiektach takich jak: szpitale, zakłady opieki zdrowotnej, instytucje edukacyjne, zakłady produkcji mikroprocesorów i wiele innych.

Filtr Mini-Pleat posiada dużo większą trwałość od tradycyjnych filtrów.



Urządzenia w standardzie wyposażone są w filtry Mini-Pleat

- > w części nawiewnej – w klasie EU 7,
- > w części wywiewnej – w klasie EU 5,
- > opcjonalnie dostępny jest dodatkowy filtr powietrza – w klasie EU9.



Zintegrowana wielofunkcyjna automatyka

Centrale kompaktowe dostarczane są jako centrale okablowane z zamontowanym i skonfigurowanym systemem automatyki, zgodnie z aplikacją dobraną w programie doboru CCOL4. Podłączeniom w miejscu montażu podlegają jedynie te elementy automatyki, które są związane z obsługą funkcji dodatkowych oraz kanałowe czujniki temperatury nawiewu, jak i siłowniki przepustnic wlotowych powietrza. Przepustnice, ze względu na transport pionowy, nie są montowane na bloku centrali. Takie rozwiązanie daje użytkownikowi elastyczność co do miejsca ich zamontowania, a w przypadku doposażenia urządzenia w funkcje dodatkowe, przepustnice te mogą zamknąć dostęp powietrza także do tych funkcji.

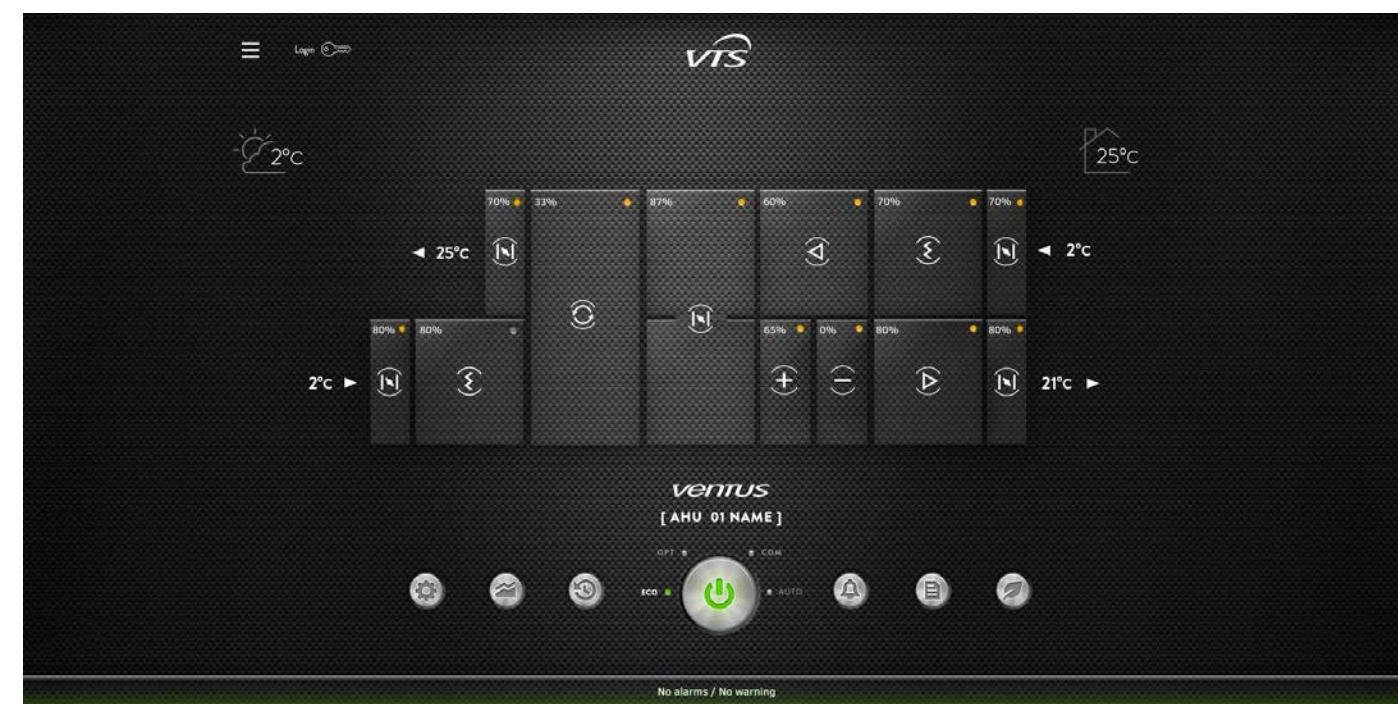
Wszystkie prace podłączeniowe realizowane są tylko w puszcze podłączeniowej wyprowadzonej na zewnątrz obudowy centrali. Poprzez umiejscowienie automatyki wewnątrz obudowy, zyskujemy dodatkową przestrzeń, którą w tradycyjnych rozwiązaniach trzeba przewidzieć na rozdzielnię zasilającą – sterującą.

Zainstalowana automatyka, oprócz podstawowych algorytmów sterowania i zabezpieczania pracy centrali, zapewnia dodatkowo:

- > płynny pomiar zabrudzenia filtrów,
- > elektroniczny pomiar i automatyczną regulację wydajności, tj. funkcję dopasowującą moc wentylatorów do potrzeb instalacji,
- > utrzymywanie punktu pracy wentylatorów bez względu na stopień zabrudzenia filtrów i stopień otwarcia przepustnicy by-pass,
- > dynamiczny algorytm przewidywania stanu zamrożenia, a co za tym idzie rozszerzenie działania odzysku w zakresie niskich temperatur,
- > redukcję wydajności poszczególnych odgałęzień instalacji,
- > komunikację ze zintegrowanymi systemami BMS,
- > wizualizację pracy centrali obsługiwaną za pomocą przeglądarki internetowej.



Przykładowe wizualizacje funkcji automatyki w centralach VENTUS



Kompaktowe centrale podwieszane

Typoszereg kompaktowych central podwieszanych obejmuje swym zakresem 5 jednostek o wydajności od 250 m³/h do 3300 m³/h.

Kompaktowy blok składa się m. in. z:

- 1) wysokosprawnego przeciwprądowego wymiennika heksagonalnego z funkcją by-pass, która zabezpiecza wymiennik przed zamarzaniem,
- 2) energooszczędnych i cichych zespołów wentylatorowych z silnikami EC o klasie energooszczędności IE4+,
- 3) wysokochłonnych filtrów powietrza Mini-Pleat odpowiednio

o klasach filtracji EU7 na nawiewie i EU5 w części wywiewnej, 4) systemu wbudowanej zaawansowanej automatyki sterująco-zabezpieczającej z funkcją optymalizacji pracy urządzenia.

Na uwagę zasługuje także niska wysokość urządzeń, pozwalająca na ich elastyczny montaż.

Urządzenia podwieszane oferowane są w oparciu o bloki funkcjonalne oraz dodatkowe funkcje uzupełniające, tzw. dostawki funkcyjne, takie jak: filtr powietrza EU9, nagrzewnica wodna i elektryczna, chłodnica wodna z bezpośrednim odparowaniem, tłumik, sekcja pusta.



do 92%
sprawności odzysku



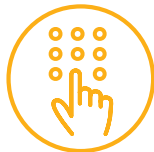
WYSOKOSPRAWNE
WYMIENNIKI
OBROTOWE



ENERGOOSZCZĘDNE
I CICHE
SILNIKI EC



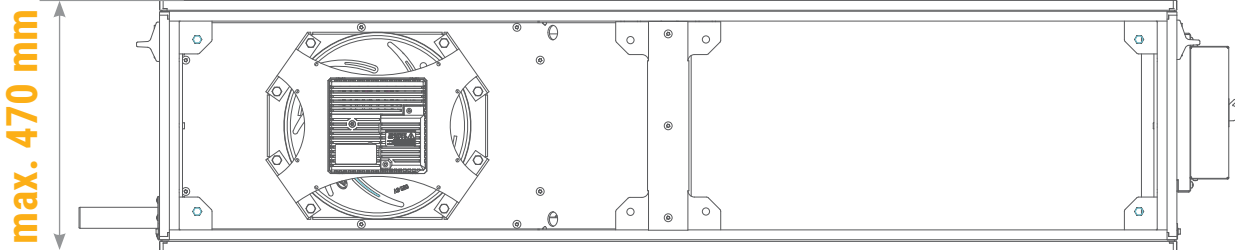
OKABLOWANIE
I KONFIGURACJA
W STANDARDZIE
PLUG & PLAY



ZINTEGROWANA
WIELOFUNKCYJNA
AUTOMATYKA



FILTRY KASETOWE
MINI-PLEAT



Typoszereg central podwieszanych

Rozmiar centrali	Wydajność nominalna	Zakres wydajności*	Wysokość	Szerokość
	[m³/h]	[m³/h]	[mm]	[mm]
VVS005s	500	250 - 600	380	775
VVS010s	1000	300 - 1100	380	1150
VVS015s	1500	450 - 1650	380	1550
VVS020s	2000	1600-2200	470	1580
VVS030s	3000	2100-3300	470	1580

* przy zastosowaniu funkcji dodatkowych może być wymagane podniesienie minimalnych prędkości powietrza

Długości kompaktowej centrali z odzyskiem oraz dodatkowych opcjonalnych funkcji

Rozmiar centrali		F	H	C	HC
	Centrala bazowa	Dodatkowe funkcje obróbki powietrza			
	[mm]	[mm]	[mm]	[mm]	[mm]
VVS005s	1230	180	180-370	370 - 600	460 - 860
VVS010s	1500	180	180-370	370 - 600	460 - 860
VVS015s	1500	180	180-370	370 - 600	460 - 860
VVS020s	1666	180	180-370	370 - 600	460 - 860
VVS030s	1666	180	180-370	370 - 600	460 - 860

Kompaktowe centrale stojące

Typoszereg kompaktowych central stojących obejmuje swym zakresem 8 wielkości central stojących o wydajności od 840 m³/h do 16 500 m³/h.

Kompaktowy blok składa się m. in. z:

- 1) wysokosprawnego regeneratora obrotowego z napędem opartym na silniku EC w klasie IE4+,
- 2) energooszczędnych i cichych zespołów wentylatorowych z silnikami EC o klasie energooszczędności IE4+,
- 3) wysokochłonnych filtrów powietrza Mini-Pleat odpowiednio o klasach filtracji EU7 na nawiewie i EU5 w części wywiewnej,

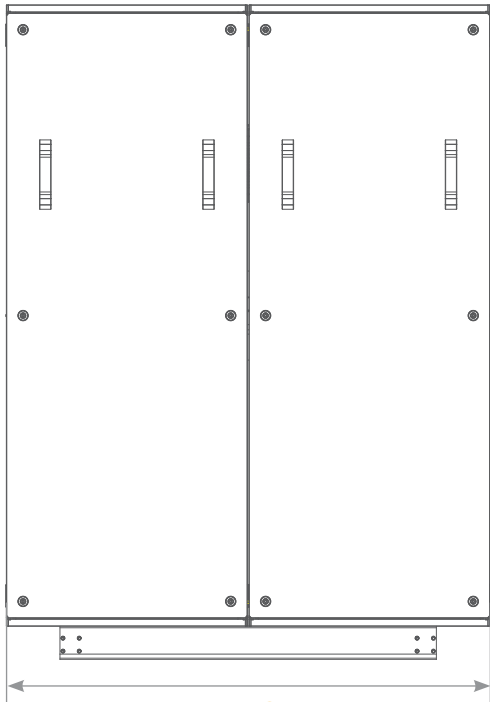
4) systemu wbudowanej zaawansowanej automatyki sterująco-zabezpieczającej z funkcją optymalizacji pracy urządzenia.

Bez wątpienia unikatową cechą central kompaktowych jest fakt, że na ostatnim etapie montażu są fabrycznie ustawiane parametry pracy centrali. Konfigurowane są zarówno parametry pracy silników, jak i automatyka. Całość testowana jest przed wysyłką do klienta.

W sprzedaży są już dostępne wielkości VVS010s oraz VVS015s, a w drugiej połowie 2018 roku dostępne będą pozostałe wielkości central podwieszanych oraz centrale stojące.



do **86%** sprawności odzysku



max. 1484 mm



WYSOKOSPRAWNE
WYMIENNIKI
OBROTOWE



ENERGOOSZCZĘDNE
I CICHE
SILNIKI EC



OKABLOWANIE
I KONFIGURACJA
W STANDARDZIE
PLUG & PLAY



ZINTEGROWANA
WIELOFUNKCYJNA
AUTOMATYKA



FILTRY KASETOWE
MINI-PLEAT

Typoszereg central stojących

Rozmiar centrali	Wydajność nominalna	Zakres wydajności*	Wysokość**	Szerokość
	[m³/h]	[m³/h]	[mm]	[mm]
VVS021c	2100	840 – 2310	991	967
VVS030c	3000	900 – 3300	1255	967
VVS040c	4000	1200 – 4400	1255	1174
VVS055c	5500	1650 – 6050	1525	1345
VVS075c	7500	2250 – 8250	1765	1486
VVS100c	10000	3000 – 11000	1965	1666
VVS120c	12000	3600 – 13200	2039	1897
VVS150c	15000	4500 – 16500	2241	2091

* przy zastosowaniu funkcji dodatkowych może być wymagane podniesienie minimalnych prędkości powietrza

** z ramą 90mm

Długości central bazowych

Rozmiar centrali					Szerokość przyłącza kanału	Wysokość przyłącza kanału
	[mm]	[mm]	[mm]	[mm]	[mm]	[mm]
VVS021c	1160		1160		861	348
VVS030c	1160		1160		861	480
VVS040c	1160		1160		1068	480
VVS055c	1264		1264		1239	615
VVS075c	1304		1304		1380	735
VVS100c	1304		1384		1560	835
VVS120c	1304		1384		1791	872
VVS150c	1304		1484		1985	973

Długości dodatkowych funkcji obróbki powietrza

Rozmiar centrali	F	H	C	HC	S	E
	[mm]	[mm]	[mm]	[mm]	[mm]	[mm]
VVS021c	240	240 - 420	370 - 550	370 - 550	1080	550
VVS030c	240	240 - 420	370 - 550	370 - 550	1080	550
VVS040c	240	240 - 420	370 - 550	370 - 550	1080	550
VVS055c	240	240 - 420	450 - 630	450 - 630	1080	630
VVS075c	240	240 - 420	450 - 630	450 - 630	1080	630
VVS100c	240	240 - 420	650 - 830	650 - 830	1080	650
VVS120c	240	240 - 420	650 - 830	650 - 830	1080	650
VVS150c	240	240 - 420	670 - 850	670 - 850	1080	670

| Film promocyjny VENTUS COMPACT - relacja z planu

Centrala wentylacyjna VENTUS COMPACT została wysłana w podróż z fabryki do studia filmowego w Gdańsku. Oświetliliśmy ją ze wszystkich stron i dokładnie przyjrzelśmy się jej najważniejszym cechom. Śmiało można powiedzieć, że w świetle reflektorów VENTUS COMPACT wygląda świetnie!

Do udziału w filmie zaprosiliśmy znaną i szanowaną postać z branży HVAC, naszego konsultanta i doradcę – Zbigniewa Wnukowicza. Jego zadaniem było wytłumaczenie, w jaki sposób nowa linia urządzeń odpowiada na potrzeby rynku i spełnia oczekiwania klientów. Drugim bohaterem naszej produkcji jest Cyprian Estemberg - nasz doskonały specjalista z działu

Product Management, prelegent podczas wielu seminariów i szkoleń, które VTS organizuje na całym świecie.

Poniżej prezentujemy efekt finalny ich pracy. Wystarczy kliknąć w przycisk PLAY.



Największe targi branży HVACR - VTS America w pełnej gotowości

Międzynarodowe targi branży wentylacyjnej, grzewczej i chłodniczej - AHR Expo, w swojej 86 letniej historii urosły do największego wydarzenia branży HVACR. W tym roku miały miejsce w Chicago a ponad 2000 wystawców odwiedziło tłumnie nawet 65 000 profesjonalistów z branży, z każdego ze stanów oraz 165 krajów świata.

Co nasi klienci mogli zobaczyć na stoisku VTS?

1. Centralę AVS100 z regeneratorem obrotowym wyprodukowanym przez firmę TSG, wyposażoną w ramę przystosowaną do montażu na podstawie dachowej.
2. AVS16 Lite – to nowy typoszeręg wprowadzony na rynek amerykański, zastępujący poprzednie urządzenia z serii BVS.
3. Nagrzewnicę VOLCANO oraz kurtynę powietrzną WING – zapowiedź produktów, które VTS wprowadza w 2018 roku także na rynek amerykański.

Kto nas odwiedził?

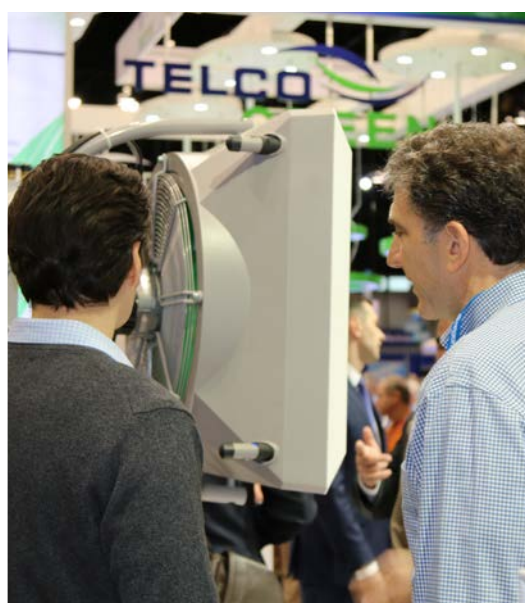
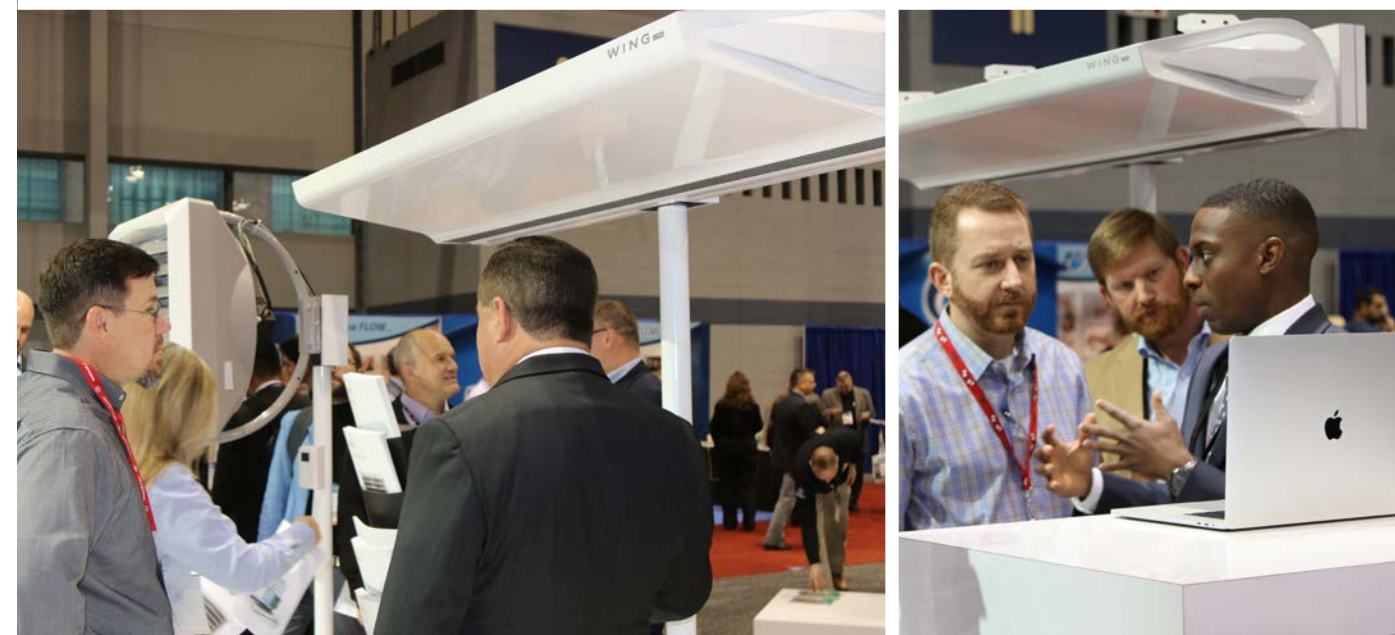
Po pierwszym dniu wystawy zaprosiliśmy naszych klientów do Ditka's - prestiżowej i dobrze znanej restauracji w centrum Chicago. 250 gości – przedstawiciele biur regionalnych, projektanci, inżynierowie oraz instalatorzy chętnie przyjęli nasze zaproszenie. Podczas wspólnego wieczoru wręczyliśmy nagrody za najlepszy projekt oraz dla najlepszego przedstawiciela biznesowego. Goście mieli okazję spróbować

pysznych specjałów kuchni słynnego futbolisty, a czas ułiliła muzyka na żywo.

Porcja wiedzy na śniadanie

Następnego dnia, we wtorek, zorganizowaliśmy seminarium ze śniadaniem pt. „Jak właściwie dobierać centrale wentylacyjne VTS?”. Przeszkoliliśmy około 100 uczestników! Seminarium prowadzili Jose Mathews, Zach Moore oraz Cyprian Estemberg. Specjalny udział w prezentacji wziął Bill Polle. Podczas seminarium przekazaliśmy solidną dawkę wiedzy z uwzględnieniem głównych wyróżników, które decydują o sukcesie VTS na rynku. Pokazaliśmy dwa case study z ubiegłego roku – prestiżowe realizacje dla firm Remington i Tesla.

Wydarzenie jako całość okazało się dużym sukcesem VTS – mieliśmy okazję po raz kolejny przekonać się, że dzięki jakości i pracowitości możemy konkurować z najlepszymi firmami branży HVAC na rynku amerykańskim.



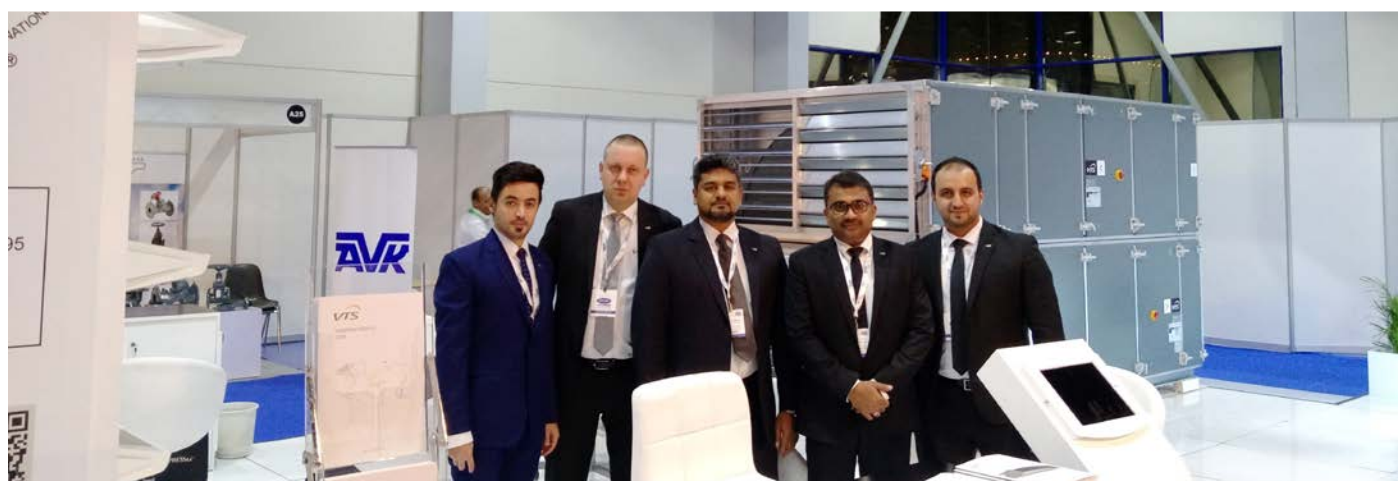
| VTS na najważniejszych targach branżowych na Bliskim Wschodzie

Bliskowschodni oddział VTS uczestniczył w targach HVAC-R Expo Saudi, największym wydarzeniu branży klimatyzacyjnej i chłodniczej w Królestwie Arabii Saudyjskiej, które odwiedziło ponad 6000 zwiedzających. Targi miały miejsce w dniach 14-16 stycznia w Jeddah Center for Forums & Events.

Podczas targów można było poznać najbardziej innowacyjne rozwiązania oferowane przez lokalnych, jak i międzynarodowych dostawców. Wydarzenie było wyjątkową okazją do dyskusji na temat trendów oraz najnowszych zmian prawnych na wzrastającym rynku HVAC-R Arabii Saudyjskiej.

Na stoisku zaprezentowaliśmy centrale VENTUS, kurtyny powietrzne WING, klimakonwektory (Fan Coil Units) oraz nasz

nowy program doboru ClimaCAD Online 4.0. Podczas trzech dni nasze stoisko odwiedziło wielu gości, którzy byli pod wrażeniem zarówno samego stoiska, jak i urządzeń, zwłaszcza niezwykle nowoczesnie wyglądającej kurtyny powietrznej WING. Goście byli także zainteresowani centralą VENTUS, która wyposażona została w wymiennik obrotowy oraz kompletny zestaw automatyki.



Mocno wierzymy, że to wydarzenie pomoże w szybkiej ekspansji VTS na rynku Arabii Saudyjskiej i wkrótce pozwoli nam zaprezentować pierwsze prestiżowe obiekty referencyjne z tego regionu.

| VTS Online Academy – dzielimy się wiedzą i doświadczeniem

Moc, jaką niesie wiedza, jest silniejsza niż moglibyśmy pomyśleć. Ogrom doświadczenia ekspertów VTS zdobytego przez 30 lat pracy w branży grzewczo-wentylacyjnej skłonił nas, by informacje te zebrać i uporządkować. Każdego roku VTS organizuje blisko 100 seminariów i ponad 1000 szkoleń na całym świecie. Można powiedzieć, że to sporo. Dla nas to wciąż za mało.



Nasze działania wpływają na całą branżę

Filozofia prowadzenia biznesu w VTS opiera się na ciągłym dążeniu do perfekcji. Nasz rozwój i innowacje popychają do działania także środowisko biznesowe, by stale zwiększało wydajność. Głęboko wierzymy, że wpływ, jaki wywieramy na branżę HVAC będzie jeszcze większy, jeśli podzielimy się wiedzą, która płynie z naszego doświadczenia.

Przygotowaliśmy narzędzia, które mogą być dostępne wszędzie i dla każdego.

Oprogramowanie, filmy, e-learning...

Kilka lat temu VTS stworzył i rozwinął własną aplikację doboru central wentylacyjnych ClimaCad, która stała się programem pierwszego wyboru dla projektantów i inżynierów na całym świecie. W drugiej połowie 2017 roku VTS zaprezentował i udostępnił zupełnie nowe podejście do doboru urządzeń wentylacyjnych - kolejną odsłonę programu CCOL 4.0. To pole dla kolejnych szkoleń, które przeprowadzimy dla całej branży. Kolejną aplikacją jest EH CAD - proste w obsłudze narzędzie doboru

małych urządzeń grzewczych, które pozwala nawet laikowi dostosować ilość i moc urządzeń do zadanego pomieszczenia.

W zeszłym roku włożyliśmy dużo wysiłku w nagranie materiałów filmowych po to, by przekazać informacje szerokiemu odbiorcy. Powstały tutoriale, szkolenia, wywiady z ekspertami i wypowiedzi autorytetów z branży. Wszystkie dostępne są na naszym kanale YouTube w kategorii VTS Online Academy.

Dla nagrzewnic VOLCANO i kurtyn powietrznych WING opublikowaliśmy e-learning - prosty, szybki i przystępny sposób zapoznania się z technicznymi możliwościami tych urządzeń. Narzędzie szybko zyskało na popularności i jest wykorzystywane przez doradców handlowych i instalatorów urządzeń.

Cel długoterminowy

VTS Online Academy to dopiero początek znacznie większego projektu. Akademia będzie rosła i tak naprawdę nie wiemy jaki będzie jej finalny kształt. To czego jesteśmy pewni to fakt, że będziemy używać oręża wiedzy, by wywierać jeszcze mocniejszy wpływ na otoczenie biznesowe.

| Wystartowała kampania otwierająca rok

Z radością ogłaszamy, że w lutym wystartowała nowa kampania reklamowa urządzeń VOLCANO i WING. Celem kampanii jest pokazanie, że VTS to nie tylko producent świetnych urządzeń. W ostatnim czasie stworzyliśmy szereg przystępnych narzędzi, które mają zachęcić użytkowników, by pogłębiali swoją wiedzę na temat korzyści płynących z zielonych technologii. Cały materiał został zebrany w jednym miejscu – w VTS Online Academy.



Twój świadomy krok w przyszłość

Bohaterem kampanii jest pewny siebie astronauta, który potrafi przetrwać w ekstremalnie trudnych warunkach, a jego siła pochodzi z posiadanej wiedzy i doświadczenia. Spogląda na Ziemię z szerokiej perspektywy, dlatego wybiera energooszczędność, ponieważ na koniec dnia to jedyne słuszne rozwiązanie, dające korzyści jemu, jego klientom, a w rezultacie całej planecie. Nasz bohater, dzięki wiedzy i doświadczeniu, podejmuje świadomy krok w przyszłość.

Czym jest Akademia Online?

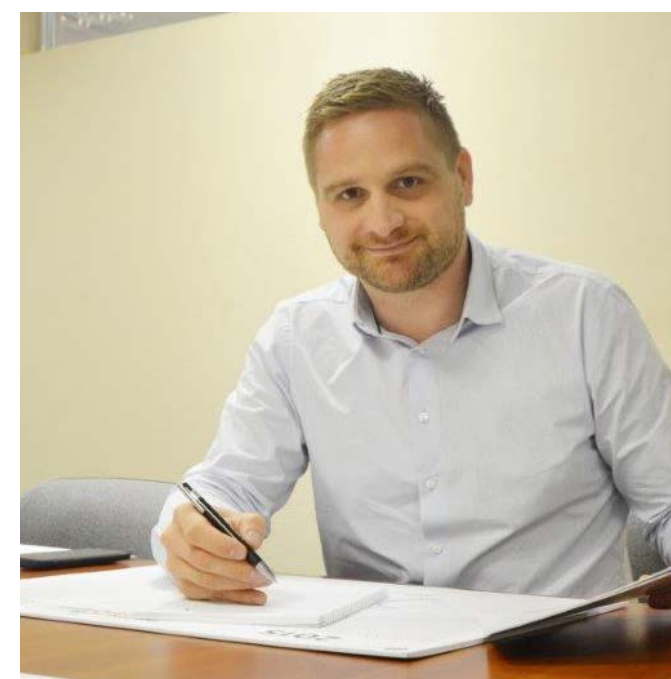
W ostatnim czasie powstało wiele wartościowych materiałów edukacyjnych, do tej pory dostępnych w różnych mediach. Dla łatwiejszego dostępu i większej użyteczności zebraliśmy je w jednym miejscu.

W Akademii znalazły się filmy instruktażowe, wywiady z ekspertami, blog o nowościach technologicznych, e-learning oraz program doboru urządzeń. Ważną częścią Akademii jest także program Instal Partner, oferujący realne korzyści dla instalatorów urządzeń grzewczych i wentylacyjnych.



| Managing Director, który każdą rzecz, jakiej się podejmuje, zamienia w sukces

Jest taki MD, który osiąga wyłącznie sukcesy, potrafi zawsze dostrzec lukratywne możliwości, jest wulkanem optymizmu i ma tą niezwykle pozytywną cechę zarażania energią wszystkich dookoła. Taką osobą jest **Pan Denes Kobolak** - zarządzający francyzami VTS na Węgrzech i w Republice Czeskiej.



Denes zaczął swoją karierę zawodową w VTS w roku 2003 jako Account Manager na Węgrzech. Od początku wyróżniał się na tle innych swoim profesjonalnym podejściem do pracy, umiejętnością szybkiej adaptacji i osiąganiem bardzo wysokich targetów sprzedaży. Realizował swoje cele dużo szybciej, niż inni, starsi stażem Account Managerowie. Już po ośmiu miesiącach Denes został awansowany na stanowisko Area Sales Managera. I znów, można powiedzieć, zdarzyła się ta sama sytuacja... Jego zaangażowanie, biegłe umiejętności w obszarze zarządzania, predyspozycje do motywowania i szkolenia ludzi, jego umiejętność łatwego rozwijania biznesu doprowadziły go do objęcia stanowiska MD w spółce węgierskiej. I to zaledwie 2 lata po tym, jak został Area Sales Managerem.

Abstrahując od wszystkich już wspomnianych mocnych stron, Denes jest również osobą zawsze wykazującą inicjatywę i podejmującą stawiane przed nim wyzwania z gotowym pomysłem na ich realizację. Wykazywana przez niego

inicjatywa, strategiczne myślenie i łatwość rozwijania udziału VTS w rynku wpłynęła na naszą decyzję dotyczącą dalszego rozwoju jego kariery zawodowej. Pośród innych awansów, w roku 2011 został on Interim MD w spółce rumuńskiej, a w 2016 r. jako franczyzobiorca rozpoczął zarządzanie spółką VTS Czechy.

Ponadto warto podkreślić, że Denes osiąga sukcesy nie tylko na płaszczyźnie zawodowej, ale również w życiu prywatnym – w roku 2017 został ojcem pięknego chłopca :) Co do zasady życzymy Denesowi wielu sukcesów, natomiast on osiągnął ich tak wiele, że pozwól, Denes, że będziemy Ci życzyć po prostu ogromnej satysfakcji w pracy i w życiu prywatnym.



SPRZEDAŻ

| Finał wyścigu VTS Green Energy Race

Zakończyliśmy trwający 3 miesiące wyścig VTS Green Energy Race, w którym premiowaliśmy projektowanie oraz sprzedaż przez strukturę sprzedaży VTS małych urządzeń grzewczych z energooszczędnym silnikiem EC.

Nagrody w konkursie pozwolą pozostać w dobrej formie i w zgodzie z naturą. Gratulujemy nagrodzonym wspaniałych wyników i życzymy szybkiej jazdy nowymi rowerami!



Andrey Naumenko, VTS Ukraina



Yernar Zharmaganbetov, VTS Kazakhstan



Nikolay Ermilov, VTS Rosja



Michał Zarwalski, VTS Polska

PO GODZINACH

| "Smaki szczęścia" – książka kucharska

W naszej firmie łączymy pasję do działania i zaangażowanie.

Dzielimy się wiedzą, doświadczeniem, ale także dobrocią.

Jesteśmy różnorodnym, ale zjednoczonym zespołem, który działa jak jeden, dobrze naoliwiony mechanizm.

Jesteśmy sercem firmy i chcemy okazywać życzliwość tym, którzy najbardziej nas potrzebują.

W ciągu ostatnich dwóch lat wydaliśmy 3 wyjątkowe książki kucharskie VTS, w których znaleźć można nie tylko przepisy z naszych rodzinnych stołów, ale także ogromną porcję dobrych intencji.

Dzielimy się najcenniejszymi przepisami, jednocześnie mnożąc bogactwo - zbieramy pieniądze na cele charytatywne. Wszystkie dochody ze sprzedaży naszych książek przekazujemy tym, którzy najbardziej tego potrzebują - w imię zasady, że dobro się mnoży, gdy się je dzieli. Wiemy również, że to, co damy innym, prędzej czy później powróci do nas!

Nasze książki są wyjątkowe również dlatego, że jako firma globalna umieszczamy w nich przepisy na dania regionalne



naszych pracowników z całego świata. Na kartach naszych książek znaleźć można nie tylko przepisy na polskie pierogi, ale także na węgierski gulasz, słowackie bryndzowe halušky, Beshbarmak z Kazachstanu, deser Sheer Kurma z Indii, czy amerykańskie żeberka wołowe. Dzięki tym wszystkim inspiracjom, gotując, można odbyć kulinarną podróż do wielu różnych krajów.

Zachęcamy wszystkich pracowników, którzy do dziś nie dzielili się z nami przepisami, aby dołączyli do tego wyjątkowego projektu przy okazji prac nad najnowszą edycją. Zachęcamy również naszych klientów i partnerów biznesowych do wspierania naszych działań poprzez kupowanie tych unikalnych książek.

3 KSIĄŻKI

277 PRZEPISÓW

50 KRAJÓW WZIĘŁO UDZIAŁ

ponad 1500 SZTUK SPRZEDANYCH





Nazwa budynku: **PIXEL 2**
Kraj: **Polska**
Miasto: **Poznan**



Nazwa budynku: **Taj Krishna Hotel**
Kraj: **Indie**
Miasto: **Hyderabad**



Nazwa budynku: **Foremake School**
Kraj: **UAE**
Miasto: **Dubai**



Nazwa budynku: **Audi, Mercedes Showroom**
Kraj: **Rosja**
Miasto: **Moskwa**



Nazwa budynku: **Airport Road**
Kraj: **Qatar**
Miasto: **Doha**



Nazwa budynku: **The Orlen Station Network**
Kraj: **Polska**
Miasto: **Kraków & Katowice**



Nazwa budynku: **Day Tower**
Kraj: **Rumunia**
Miasto: **Bukareszt**



Nazwa budynku: **Emirates Telecommunication Corp**
Kraj: **UAE**
Miasto: **Abu Dhabi**



Nazwa budynku: **Shopping Mall**
Kraj: **Oman**
Miasto: **Muscat**



Nazwa budynku: **Business Center**
Kraj: **Rosja**
Miasto: **Petrozavodsk**



ODLATUJEMY KONKURENCJI



OBNIŻAMY CENY
nawet do - 30%

Bezkompromisowa
OBNIŻKA CEN na centrale
VENTUS VVS do 15 tys. m³/h



Obniżka cen na centrale VENTUS VVS do 15 tys. m³/h obowiązuje od 01.04.2018 r. do dnia 31.12.2018 r.
Szczegóły u przedstawicieli VTS.

EC MOTOR INSIDE

VTS

SPRAWDŹ NASZ NOWY PROGRAM RABATOWY



KUPOJ WIĘCEJ

PŁAĆ MNIEJ

Im większa suma zakupów,
tym wyższe rabaty.

**Na wszystkie kolejne zakupy
aż do 30% upustu!**

Przejdź do sklepu,
aby dowiedzieć się więcej.

Płać szybko
i wygodnie dzięki:

Przelewy24

PRZECZYTAJ

REGULAMIN

ZAPRASZAMY

DO SKLEPU

www.e-shop.vtsgroup.com